

# Sales Manager (100%)

## EMCORE – Die Experten für asymmetrische Anlagen

Seit über 23 Jahren beschäftigen wir uns als spezifischer Nischenanbieter mit verschiedenen Sicherheitsaspekten sowie Optimierungsmöglichkeiten mittels asymmetrischen Wertpapieranlagen. Die asymmetrische Verteilung von Risiko und Rendite ist von höchster Bedeutung in unseren täglichen Risikomanagement- und Entscheidungsprozessen. Unsere Investmentstrategie ist darauf fokussiert langfristig nachhaltige Erträge für unsere institutionellen Kunden zu generieren.

Für unsere langfristig erfolgreiche Weiterentwicklung sind wir auf der Suche nach einem hochmotivierten und begeisterungsfähigen Sales Manager (w/m) für die ganzheitlichen Vertriebsaktivitäten und umfassenden Betreuung unserer anspruchsvollen Klientel.

### Ihre Aufgaben

- Vorhandenes Portfolio verwalten und kontinuierlicher Ausbau durch Akquisition auf der Basis Ihres bestehenden institutionellen Netzwerks in der DACH Region
- Umfassende, individuelle und professionelle Betreuung einer anspruchsvollen Klientel
- Gepflegtes Beziehungsmanagement, Reisebereitschaft und gelebte Servicekultur
- Aufbau eines fundierten Wissens über unser Investmentangebot
- Überwachung von RFP- und Ausschreibungsprozessen
- Systematische Sicherstellung von Qualitätssicherungsmassnahmen, Tracking und Reporting

### Unsere Anforderungen

- Mehrjähriger nachweislicher Leistungsausweis in der institutionellen Kundenakquisition sowie in der Beratung professioneller Kunden
- Bankausbildung und/oder eine höhere Aus- oder Weiterbildung (Uni, FH, AZEK, CFA)
- Dienstleistungsorientierte und begeisterungsfähige Persönlichkeit mit einer ausgeprägten Kundenorientierung
- Hohe Leistungsbereitschaft, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Verhandlungsgeschick und eine gesunde Überzeugungskraft
- Sehr gute Verankerung und Netzwerk in der DACH Region
- Hohe Sozial-, Kommunikations- und Beratungskompetenzen sowie gepflegte Umgangsformen
- Stilsicheres Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Starker Unternehmergeist und kaufmännisches Denken und Handeln

Per sofort oder nach Vereinbarung erwartet Sie eine spannende Herausforderung, in der Sie Ihre ganzheitlichen Fähigkeiten gewinnbringend und nachhaltig einbringen können.

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (CV mit Foto, Zeugnisse, Diplome etc.) per E-Mail an:

### Kontakt

E-Mail: [jobs@emcore.li](mailto:jobs@emcore.li)  
Tel.: 00423 239 81 71

EMCORE AG  
Marktgass 11  
FL-9490 Vaduz